



Ihr persönliches Bildungsangebot



Akademische Weiterbildung

Seminarnummer:

BERATER BASIS-QUALIFIZIERUNG - Erfolgreiches Managen von komplexen Veränderungsprojekten

Zertifikatskurs in Präsenz

| | |
|--|--|
|  Termin | 24.10.2024 - 25.10.2024 |
|  Abschluss | bbw Zertifikat |
|  Unterrichtsform | Seminar |
|  Dauer | Zweitägig von 9 bis 16 Uhr |
| Zeiten | Zweitägig von 9 bis 16 Uhr |
|  Gebühr | 800 €* * Dieses Seminar ist von der Umsatzsteuer befreit. |

| | |
|--|--|
|  Ansprechpartner | Prof. Dr.-Ing. Robert Dust Tel.: +4930 3199095-315 Fax: Mail: robert.dust@bbw-hochschule.de |
|--|--|

| | |
|--|---|
|  Veranstaltungsort | bbw Hochschule Wagner-Régeny-Straße 21 12489 Berlin |
|--|---|

Perspektiven

In komplexen Projekten ist das Managen von Teammitgliedern und Anspruchsgruppen ein wesentlicher Erfolgsfaktor. Eine nachhaltige Umsetzung der Projektergebnisse wird nur durch eine optimale Begleitung und Unterstützung aller Beteiligten erreicht. Der Projektmanager muss als Berater die individuellen Bedürfnisse seiner "Klienten" erkennen und die erforderlichen Handlungsoptionen für einen erfolgreichen Projektabschluss ableiten können.

Erlernen Sie in diesem Seminar ein "Beratungsprojekt" erfolgreich durchzuführen und finden Sie Antworten auf folgende Fragen:

- Wie verhalte ich mich in meiner Beraterrolle?
- Wie ist ein Beratungsprojekt aufgebaut?
- Welche Methoden und Tools kann ich als Berater anwenden?
- Auf welche Erfolgsfaktoren ist in Beratungsprojekten besonders zu achten?

Inhalte

- Das Training behandelt folgende Themen:
- Beraterrollen / Beraterverständnis / Beraterethik
 - Kulturelle Ansprüche in Beratungsprojekten
 - Struktur und Phasen in Beratungsprozessen
 - Werkzeuge und Methoden für ein erfolgreiches Projektmanagement
 - Phasenmodell zur kundenorientierten Vorgehensweise im Beratungsprojekt
 - Beratertools zum Erkennen und Managen von Anspruchsgruppen
 - Change Management und Erfolgsfaktoren
 - Laterales Führen von Beratungs- /Projektteams- Konfliktmanagement in Beratungsprojekten
 - Umgang mit schwierigen Verhandlungspartnern

Zielgruppe Projektmanager und Berater, die komplexe Projekte leiten oder mittelfristig dafür vorgesehen sind

Zielsetzung Die Teilnehmer lernen im Seminar:

- Schaffung eines Grundverständnisses für die Rolle eines Beraters
- Vermittlung verschiedener Phasen, Methoden und Tools zum Managen von Beratungsprojekten
- Vermittlung verschiedener Soft Skills zur Durchführung eines Beratungsprojektes
- Vermittlung von Erfolgsfaktoren in Beratungsprojekten
