Weiterbildung
Berufsbegleitende
Lehrgänge und Seminare

Ihr persönliches Bildungsangebot

Seminare

Seminarnummer: 3249

Unternehmens-Nachfolge

Und was es zu beachten gilt

Termin	28.04.2027
Abschluss	bbw Teilnahmebescheinigung
Unterrichtsform	Seminar
Dauer	1 Tag | 08:30-16:30 Uhr
Zeiten	1 Tag | 08:30-16:30 Uhr
Gebühr	590 €* * Dieses Seminar ist von der Umsatzsteuer befreit.
Weitere Termine	03.11.2027 | 1 Tag | 08:30-16:30 Uhr

Ansprechpartnerin

Jacqueline Lebe
Tel.: 030/31005-130
Fax: 030/31005-120
Mail: jacqueline.lebe@bbw-akademie.de

Veranstaltungsort

Charlottenburg, Haus der Wirtschaft
Am Schillertheater 2
10625 Berlin

Perspektiven

Sie lernen, was zu beachten ist, wenn das Lebenswerk - und ggf. die Weiterführung - in andere Hände übergeben werden soll. Diese Grundsätze gelten unabhängig davon, ob ein Familienmitglied, ein Wettbewerber oder ein strategischer Investor die Anteile übernimmt. Preisbildung, Wertgutachten, Business Plan und das Konzept für die Kreditwürdigkeit des Nachfolgers sind im Detail zu prüfen und ggf. zu erarbeiten.

Inhalte

Das Seminar bietet Unternehmern kleiner und mittelständischer Unternehmen, potentiellen Käufern wie Verkäufern von Unternehmensanteilen Anleitung, wie sie eine Übernahme (Kauf) von Anteilen möglichst risikofrei planen und gestalten können.

Seminarinhalte:

- Prüfung der vorhandenen Zahlen, Daten und Fakten des Verkäufers
- Check der weichen Faktoren im Unternehmen
- Check der Umsatz-, Kosten und Ergebnis-Planung für die kommenden drei Jahre
- SWOT - Analyse
- Wie ist die Unternehmensdarstellung im Netz und den Social Media?
- Begleitende Bank, Suche, Kriterien, Konditionen, Alternativen-Auswahl
- Kunden ABC-Analyse, mit wie vielen Kunden gibt es welche Umsatz-Anteile
- Begutachtung der internen und externen Kommunikation
- Bewertung des unter Vertrag stehenden Mitarbeiter, die übernommen werden
- Umgehen der Fallstricke des § 613 a - Betriebsübergang

Vorteile

Sie lernen, was zu beachten ist, wenn das Lebenswerk - und ggf. die Weiterführung - in andere Hände übergeben werden soll. Diese Grundsätze gelten unabhängig davon, ob ein Familienmitglied, ein Wettbewerber oder ein strategischer Investor die Anteile übernimmt. Preisbildung, Wertgutachten, Business Plan und das Konzept für die Kreditwürdigkeit des Nachfolgers sind im Detail zu prüfen und ggf. zu erarbeiten.

Zielgruppe

Unternehmer*innen, Selbständige, Käufer und Verkäufer von UN-Anteilen sowie Leitende Mitarbeiter, die an dem Kauf und der Übernahme von Anteilen oder gar 100 % eines Unternehmens interessiert sind.

Referent / Dozent

Herr Robert Wenner